

Зерноуборочные комбайны: страсти по заградительной пошлине

Рынок импортных зерноуборочных комбайнов в России может сократиться на 30-50%. Этого эффекта призвана добиться заградительная спецпошлина в размере 27,5%, вступающая в силу с 25 февраля 2013 года.

До 5 июля 2013 года будет действовать пошлина на зерноуборочные комбайны и модули зерноуборочных комбайнов, состоящие по крайней мере из молотильно-сепарирующего устройства, оснащенного или не оснащенного молотильным барабаном, системы очистки и двигателя, установленных на несущем основании или раме-шасси, предусматривающих установку мостов, колес или гусениц, классифицируемых кодами 8433 51 000 1, 8433 51 000 9 и 8433 90 000 0 ТНВЭД ТС.

Такое решение приняла Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) в результате заявления ООО «Комбайновый завод «Ростсельмаш» и ОАО «Производственное объединение «Красноярский завод комбайнов» о резком увеличении импорта этой техники в страну. После начала проведения расследования ЕЭК выяснила, что за 2009-2011 гг. объем импорта зерноуборочных комбайнов в страны Таможенного союза (ТС) вырос почти на 20%, а в первом полугодии 2012 г. – по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. – почти в два раза (на 92,3%). В результате объем производства российских и белорусских комбайнов сократился на 14,4%, продаж – на 43,4%. Их доля на рынке ТС сократилась на 14,6 процентных пунктов, рентабельность снизилась в 3,6 раза.

Впрочем, согласно официальным данным Федеральной таможенной службы РФ, импорт зерноуборочных комбайнов (по кодам ТНВЭД 8433510001, 8433510009) непосредственно в Россию, снижается:

2007 год – 1 874 шт.
2008 год – 3 343 шт.
2009 год – 621 шт.
2010 год – 643 шт.
2011 год – 417 шт.
2012 год (январь – август) – 317 шт.

Меры защиты отечественных машиностроителей в виде повышения таможенной пошлины уже применялись в 2009 году. Правда, тогда это было увеличение с 5% до 15%, но не менее 120/кВт евро мощности двигателя. В результате импорт всех видов сельхозтехники резко обрушился, составив 28% от уровня 2008 года.

Теперь эксперты ожидают падения, но не столь масштабного. В частности, начальник отдела рекламы и PR «Ростсельмаш» Олеся Вологодская выразила надежду, что благодаря введению заградительной пошлины и росту цены на импортируемую продукцию прямой импорт сельхозмашин уменьшится на 30-50%. По ее мнению, ситуация на рынке будет зависеть от того, насколько активно в эти 2 месяца зарубежные партнеры наполняли свои склады на территории ТС. Поскольку техника, завезенная до вступления в силу решения ЕЭК, облагается пошлиной в размере до 5%, как это должно было быть после вступления России в ВТО. «Что касается заградительной пошлины, то 27,5% (с учетом действующей пошлины – до 32,5 %) для нее оптимальный размер, является типичной практикой для защиты российских производителей. Один из рисков сельхозмашиностроения и сельхозпредприятий

от вступления в ВТО – поставка в страны ТС подержанной техники», – прокомментировала Вологодская. С ней соглашается аналитик маркетинговой группы Research Techart Евгения Пармухина: «Однозначный положительный эффект можно ожидать от сокращения поставок в нашу страну дешевых комбайнов б/у: сельхозпредприятиям будет выгоднее покупать новую отечественную технику». Правда, в отличие от представителей «Россельмаша», Пармухина не ожидает существенных изменений рынка и роста цен на комбайны.

Президент Ассоциации дилеров сельскохозяйственной техники «Асход» Павел Репников также не считает, что нововведение заградительной пошлины принципиально изменит рынок. «Несколько снизятся продажи импортных комбайнов и комбайнов со сборочных предприятий John Deere, CNH, SDFG. Claas обладает достаточными складскими остатками, а некоторые модели комбайнов под эту пошлину вряд ли попадут. Сельхозпредприятия, которые технологически нацелены на применение зерноуборочных комбайнов мировых брендов, в любом случае покупать «Ростсельмаш» не будут. Они будут ждать отмены пошлин. Возникнет ситуация отложенного спроса», – говорит Репников. По его мнению, стоимость импортных комбайнов увеличится на 20-25%, а российских может даже снизиться при условии субсидирования российских производителей с/х техники, как это планируется. Также из мер дополнительной поддержки сельхозмашиностроителей ожидается введение утилизационного сбора на сельхозтехнику. В целом же введение спецпошлины президент «Асход» назвал «поддержкой российских производителей сельхозтехники за счет российских производителей сельхозпродукции». Глава ассоциации не верит, что данная мера позволит догнать мировых производителей или даже приблизиться к ним, а поддержит на один – два года уровень продаж российских комбайнов и позволит «Ростсельмашу» не терять выручку и прибыль.

Также скептичен Репников и относительно сроков действия спецпошлины: «Снятие заградительной пошлины точно будет, только произойдет это в июле этого года или следующего, с уверенностью сказать не могу».

Почти отечественные

Сегодня в России сборку сельхозтехники осуществляют Claas, John Deere, CNH, Kverneland, Amazone, Lemken, Grimme и другие компании. Первым из них открыл производство Claas в 2003 году и долго оставался единственным производителем самоходной техники, разместившим свои сборочные мощности в РФ.

Накануне первого увеличения ввозных пошлин в 2009 году John Deere заявил о намерении инвестировать в российский рынок 500 млн долл. до конца 2015 года. Сейчас Андрей Рогов, директор John Deere по работе с государственными органами в России и СНГ, сообщил «Промышленному вестнику», что половина этих средств уже вложена. У компании сейчас две площадки – в Оренбурге и Домодедово. «В настоящий момент идет работа по расширению производственной площадки в Оренбурге на 600%, открытие которой состоится в 2013 году. Там планируется запустить покрасочный цех, где будут обрабатывать детали для обеих производственных площадок. Локализация производства в Оренбурге достигает уже 60%», – сообщил Рогов.

В том же 2009 году с более скромными 3 млн евро открылся проект Same Deutz-Fahr. Тогда планировалась площадка проектной мощностью 2 тыс. тракторов и 500 зерноуборочных комбайнов в год. Финальная локализация планировалась на уровне не менее 40%. В 2012 году, по сообщению пресс-службы, Same Deutz-Fahr в России было произведено 122 трактора и 10 комбайнов, из них продано 80 тракторов и 6 комбайнов – 0,3% и менее 2% от общемировых продаж соответственно. Объемы производства на 2013 год в компании в конце

января назвать не смогли. В конце 2012 года Same Deutz-Fahr и ОАО «Кировский завод» подписали договор о создании совместного предприятия по производству сельскохозяйственной техники. Вновь образованная компания Same Deutz-Fahr Kirovets будет специализироваться на изготовлении преимущественно сельскохозяйственных тракторов мощностью от 70 до 270 л.с. и комбайнов мощностью от 220 до 360 л.с. В частности, компания наладит выпуск зерноуборочных комбайнов модельного ряда Deutz-Fahr. Какие именно это будут комбайны, по какой цене они будут продаваться, в пресс-службе компании рассказать не смогли, объясняя, что бизнес-план на 2013 год еще не составлен. Только сообщили, что продукция совместного предприятия выйдет на рынок под брендом Same Deutz-Fahr Kirovets, цены на нее будут «на 6-8% ниже европейских цен в сопоставимой комплектации».

Фермерам невыгодно

Как и предположил Репников, аграриям подобная инициатива невыгодна. К примеру, топ-менеджер дочернего предприятия агрохолдинга «Синко» говорит, что если бы на импортную технику цены были бы более разумные, они бы приобретали именно ее. Но пока в хозяйстве более 100 комбайнов «Ростсельмаша», и переходить на дорогие европейские не планируют.

«Мы работаем в том регионе, где большие урожаи редкость. Это Самарская и часть Саратовской области. При урожайности 15-20 ц/га большого преимущества импортный комбайн не имеет. Конечно, у них более высокая производительность, на нем удобнее работать, за счет чего повышается и производительность труда комбайнера. Но для нас это не острая необходимость – справляемся отечественной техникой. И отечественные производители неплохо стимулируют спрос на свою продукцию. Каковы будут эти стимулирующие программы в 2013 году, пока не ясно, но в 2012, например, субсидировалась покупка отечественной техники, субсидировались процентные ставки по кредиту на приобретение техники, субсидировались первые взносы лизинговых платежей. Все вместе это делало покупку отечественных комбайнов более выгодными», – объясняет управляющий.

У Юрия Рошкована из хозяйства «Ростов-мир» в Ростовской области 4 зерноуборочных комбайна «Ростсельмаш» и один Massey Ferguson, которым обрабатывают и кукурузу, и подсолнечник. Увеличивать комбайновый парк пока не собирается, но считает, что импортные, безусловно, лучше. «Лучше было бы взять импортный, он более надежный, экологически чистый, удобный и функциональный, но очень дорого. Если я покупаю отечественный «Дон», это порядка 6 млн руб., а импортный обойдется в 10-12 млн руб. Хотя один комбайн Claas спокойно заменяет два наших», – считает Рошкован. Теперь, с повышением пошлины до 27,5% (более четверти стоимости и без того недешевой машины) руководитель агропредприятия опасается, что подступиться к технике будет и вовсе невозможно. Тем более что со вступлением России в ВТО условия господдержки аграриев изменились, и даже приобретение отечественной техники пока под вопросом.

Наталья Рукина