

YOTAPHONE

ОСВОБОДИТЕ СВОЁ ВРЕМЯ

ИСПОЛЬЗУЙТЕ СЕРВИС ИЗБРАННОЕ НА «ВЕДОМОСТЯХ»



Подробнее

Построить бизнес в России помог несчастный случай

Компания Medesk появилась на свет волей случая. Причем случая несчастного. Один из ее создателей в Японии попал в больницу с переломом руки. И так впечатлился обслуживанием, что решил создать в России облачный сервис для клиник, пациентов и страховщиков

Оксана Гончарова

Vedomosti.ru

13.12.2013

Статья

Отзывы

Видео

В избранное



Читают сейчас 29

Поделиться

65



Дмитрий Лазуткин (слева) и Владимир Ковальский решили перенести в Россию японский опыт
Фото: А. Махонин / Ведомости

«Быть пациентом в российской клинике — это стресс. Впечатления от японских больниц совсем другие, — вспоминает программист Дмитрий Лазуткин, один из основателей проекта Medesk. — Там нет бумажной волокиты: все операции осуществляются с помощью пластиковых карт. Если



Инвалид — это нормально

8

Зачем принимать на работу

Самое популярное Весь рейтинг

- ЦБ отозвал лицензии у трех банков
- Россиянин должен получать 76 000 руб., чтобы купить 50-метровую квартиру в кредит
- Михаил Минаков: Какой будет Россия после Путина

ОФИЦИАЛЬНЫЕ ЧАСЫ САЙТА



CARLSON SCHOOL OF MANAGEMENT
UNIVERSITY OF MINNESOTA

Accredited by Association of MBAs

EQUIS

ASSOCIATION OF MBAs

МВА с «Ведомостями»

Заявки на участие принимаются до 31.01.2014

ВИДЕО >



Как добиться повышения зарплаты?

Ценные советы дает Роман Иванов, старший партнер консалтинговой компании Formatta



Если любишь, будь готов к расходам

Дмитрий Киселев, генеральный директор госкомпании «Россия сегодня», о любви, ненависти и правде

ФОТО >



«Кто проходит по третьему делу ЮКОСа»

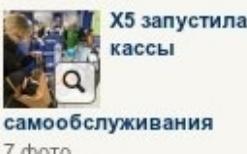
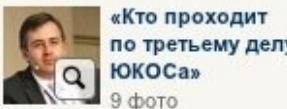
9 фото



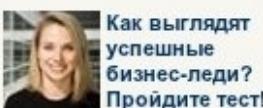
X5 запустила кассы

самообслуживания

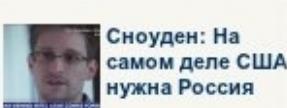
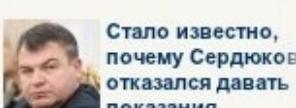
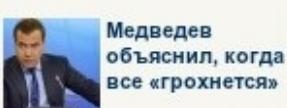
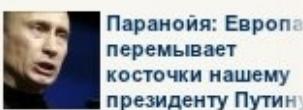
ФОТО >



НОВОЕ НА RB.RU >



В ДРУГИХ СМИ



человеку нужно сдать кровь, он подходит со своей картой к нужному кабинету, подносит ее к картридеру — и все данные о больном тут же поступают врачу. При выписке на этой же карте сохраняются рекомендации врачей для персонального использования и информация об объеме оказанных услуг, которая передается работодателю и в страховую компанию».

Посмотрев на все это, Лазуткин решил перенести японский опыт в Россию, а в партнеры выбрал друга, с которым познакомился во время учебы в Токио, — Владимира Ковальского (сегодня компания принадлежит им в равных долях). Оба молодых человека по образованию программисты и оба из медицинских семей. Будущие предприниматели проконсультировались со своими родителями-врачами, досконально изучили организационные процессы в российских клиниках, исследовали рынок и поняли, что ниша IT-решений для медицины почти еще не занята. Развивать проект они начали в 2008 г.

«Главная идея заключалась в том, чтобы отойти от автономной медицинской информационной системы и создать единое информационное поле для клиник, их корпоративных клиентов, страховых компаний и пациентов», — рассказывает Лазуткин.

В проекте, по словам Ковальского, с самого начала не было инвестиционного участия. «Medesk создавался на наши собственные деньги, которые мы брали из других своих коммерческих IT-проектов, — рассказывает он. — Так, например, мы создали проект по видеосъемке дорог с помощью видеокамер на общественном транспорте для контроля качества дорожного полотна. После того как Medesk принес первую прибыль, мы начали реинвестирование. Бывали месяцы, когда себе мы забирали по 5000 руб., при этом в полном объеме выплачивали зарплату сотрудникам». Общий объем первоначальных инвестиций и реинвестиций в проект составил около \$1 млн, отмечает он. Оборот их компании за 10 месяцев этого года составил \$300 000.

Подозрительный продукт

Платформа Medesk позволяет не только за один день автоматизировать бизнес-процессы в клинике (включая регистрацию пациентов и создание их электронных медицинских карт, управление расписанием специалистов, аналитику всех финансовых и организационных показателей клиники), но и связать их с бизнес-процессами HR-отделов корпоративных клиентов и страховых компаний. Уникальность Medesk для российского рынка — в облачности, утверждает Ковальский. «Это значит, что для подключения клинике не нужно устанавливать отдельное программное обеспечение, обслуживать его, — поясняет он. — Она просто получает доступ к системе через ссылку, логин и пароль и может пользоваться продуктом. То же касается клиентов клиник и страховых компаний: они получают доступ к системе через свой логин и пароль, и им становится видна вся информация по количеству и стоимости оказанных услуг со стороны клиники».

По его словам, подключение платформы для клиник до пяти человек бесплатное, для учреждений с большим штатом установлены тарифы от 20 000 руб. «Это решения, которые по цене в десятки раз ниже стоимости существующих на рынке автономных медицинских информационных систем», — отмечает

Сможет привлечь на работу сотрудников с инвалидностью? [8](#)

ВЫБОР РЕДАКТОРА

- Семь советов начинающим предпринимателям
- Почему компании помогают строить карьеру инвалидам [15](#)
- Школьник продал Yahoo! мобильное приложение за \$30 млн
- Что делать, если начальник избил и уволил

КАК РАСТЕТ РЫНОК

20,5

млрд руб. таким будет, по предварительным оценкам экспертов исследовательской компании Research.Techart, в 2013 г. российский рынок облачных услуг, востребованных среди компаний малого и среднего бизнеса. Темпы роста данного рынка — 30-40% в год

Эта публикация основана на статье «Здоровый бизнес из облака» из газеты «Ведомости» от 13.12.2013, №232 (3494).

БАНК

В РУБРИКЕ «КАРЬЕРА» >

Правление РЖД поучаствует в новогоднем корпоративе за свой счет [17](#)



Владимир Якунин рассказал, кто потратился на праздник, кого туда пригласят, и посетовал, что чем прозрачнее РЖД становится, «тем с большей критикой» сталкивается

Образовательные кредиты будут давать, невзирая на успеваемость

Как заработать миллионы на детских праздниках [1](#)

iFOREX



В прошлом месяце я сделал \$5000, торгуя на Форекс.

Узнайте все секреты трейдинга, пройдя наш бесплатный 1x1

ФОТО >



«Кто проходит по третьему делу ЮКОСа»
9 фото



X5 запустила кассы самообслуживания
7 фото

НОВОЕ НА RB.RU >



Как выглядят успешные бизнес-леди?
Пройдите тест!



Марк Цукерберг издевается над своими сотрудниками как может!

В ДРУГИХ СМИ



Параноя: Европа перемывает косточки нашему президенту Путину



Мировые лидеры начали заявлять о бойкоте Сочи-2014



Медведев объяснил, когда все «грехнется»



Стало известно, почему Сердюков отказался давать показания



Сноуден: На самом деле США нужна Россия

Ковалевский. Но при всех достоинствах продукта предлагать его непросто, признается бизнесмен. Во-первых, у клиник и страховщиков часто отсутствует соответствующая техническая база для интеграции решений компаний. Во-вторых, не все клиники понимают возможности нового продукта. Большинство врачей и менеджеров в разных регионах до сих пор работают с бумагой. «Нам приходится буквально на пальцах объяснять, что клиника — это сложная организационная структура, которая вписана в определенный контекст, — делится Лазуткин. — А бумажный документооборот не просто снижает производительность людей, но и ведет к многочисленным ошибкам».

«Если решение готовое, "коробочное", то, действительно, его можно настроить за день. Но это не может считаться уникальным преимуществом компании, — пояснили в пресс-службе компании "Форс", которую отчасти можно назвать конкурентом Medesk. — Облачные платформы не требуют времени на внедрение: клиент просто создает свой аккаунт и пользуется ею. Здесь даже не день, а минуты нужны. Но вот когда нужно интегрировать разнородные системы, исследовать бизнес-процессы, доработать функционал, тогда речь уже идет о нескольких месяцах».

Послушать на расстоянии

Облачное решение Medesk позволяет больницам проводить даже дистанционное обследование больных. «Для некоторых российских регионов, например Забайкалья, где люди не могут получить ту или иную медицинскую услугу, центры дистанционной функциональной диагностики — спасительная мера, — считает Сергей Алексеев, директор Дорожной клинической больницы в Чите. — Медицинскому учреждению, с которым мы заключаем договор, достаточно иметь в штате одну медсестру. Ее работа сводится к тому, что она, к примеру, для снятия ЭКГ накладывает на пациента электроды, а дальше вся информация передается к нам в центр, обрабатывается и отправляется обратно». По его словам, объем выручки больницы только за счет дистанционной диагностики в этом году составил 27 млн руб.

Индекс честности

Платформа Medesk объединяет в единое информационное пространство HR-отдел и клинику, с которой у компании подписан договор добровольного медицинского страхования (ДМС). Иными словами, специалист по кадрам может отслеживать в реальном времени объем и стоимость оказанных сотруднику услуг. Еще врач получает доступ к информации, которая заносится в больничный лист, благодаря чему работодатель может легко вычислить, болел ли на самом деле сотрудник или просто прогулял работу. «Наша технология более эффективна с точки зрения проведения медосмотров, которые сотрудники обязаны проходить в приписанной по ДМС больнице, — уточняет Ковалевский. — При выходе сотрудника на больничный платформа используется реже, поскольку в этом случае человек имеет право проходить обследование в любой поликлинике на свой выбор».

Если смотреть на продукт Medesk с точки зрения пользы для работодателей, то это далеко не единственное оригинальное решение на рынке. Например, компания «Форс» недавно предложила онлайн-платформу «Индекс здоровья Dacadoo», которая позволяет работодателям оценивать физическое состояние сотрудников. «Наш продукт базируется на анализе не медицинских данных, а параметров, характеризующих образ жизни человека, — его физической активности, стиле питания, качестве сна и т. д., — рассказывает Александр Антипов, директор по спецпроектам компании. — Все это вводится в систему, и индекс здоровья подсчитывается автоматически, варьируясь от 1 до 1000. Глядя на усредненный индекс здоровья по компании, руководство может мотивировать подчиненныхести здоровый образ жизни, организовывать соревнования между различными подразделениями и использовать

В прошлом месяце я сделал \$5000, торгуя на Форекс.

Узнайте все секреты трейдинга, пройдя наш бесплатный 1x1 тренинг.

РЕКЛАМА >

В новый год в новый офис БЦ «Северная Башня»



Бизнес центр класса А «Северная Башня» поздравляет с Новым Годом, желает удачи и успехов и ждет вас в 2014 году! Аренда офисов от 70 кв.м с отделкой от собственника в Москва-Сити! Развитая инфраструктура, конференц-зал, фитнес-клуб, рестораны, банки, клиника, охраняемая многоуровневая парковка

Продажа салона связи

Продажа салона сотовой связи. Расположен на первом этаже ТЦ «Акварель» напротив входа в торговый центр. Площадь 97,9 м.кв



C City Express Новый год приходит вовремя!

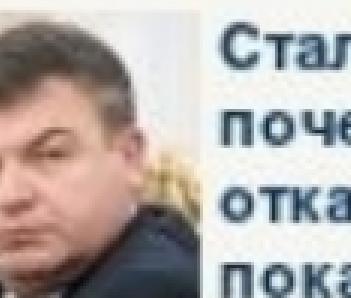
Курьерская служба City Express доставит новогодние подарки и поздравления вашим друзьям, клиентам и партнерам в любой уголок земного шара! Также мы предлагаем хранение и упаковку подарков.



Банк «Форштадт» предлагает

Для представителей малого и среднего бизнеса «Кредит коммерческое авто» на покупку транспортного средства.





**по известно,
ему Сердюков
заявился давать
зания**



При этом в конфиденциальном

умент для поддержания лояльности и укрепления корпоративного духа».

интересно прежде всего для страховщиков, которые на основе данных системы

идуальные тарифы по ДМС, что позволит снизить риски, а значит, и уровень издержек.

— считает Дмитрий Чумаков, генеральный директор компании VectorMarketRe

ывать, что у ряда медицинских учреждений информация о пациентах

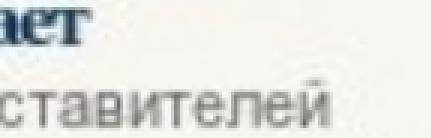
это может стать основным узким местом системы».

Алексеев, Александр Антипов, Дмитрий Чумаков

Другими словами, то значение, которое мы придаём языку, определяется теми ценностями, которые мы придаём языку.

уга
Мъ
по

для
arch. —



среднего бизнеса

коммерческое предприятие

тного спектра